



Декларация

Я предлагаю создать союз программистов в виде некоммерческой организации для поддержки недавно приехавших программистов, программистов живущих здесь, которые по тем или иным причинам не смогли самореализоваться, а также тех, кто хотел бы что-то поменять в своей жизни. Наш союз позволит нам объединить усилия в получении и справедливом распределении клиентов, достойной оплаты труда и созданием внутренних доходных стартапов и проектов. На базе союза мы будем помогать в трудоустройстве, готовить к интервью и справедливо отстаивать наши интересы. Также мы будем создавать, развивать и поддерживать стартапы внутри союза. Союз будет в создан в виде некоммерческой (non-profit organization) организации.

Объединение планируется на базе общих ценностей, культуры и языка. Все решения будут открытыми и будут приниматься на основе дискуссии и голосования. Идеальным результатом является нахождение своей команды и участие в нескольких стартапах, что позволит получать гибридный доход (как работник - участвуя в поддержке и как учредитель и сооснователь - в виде дивидендов), либо получение работы мечты! Нас не волнует ваша религия, раса и гендер. Единственное условие - умение писать код и огромное желание в этом развиваться!

Предложение

- **Объединиться на основе языка и менталитета** программистам в США и Канаде.
- **Создать non-profit organization** (т.е. некоммерческую организацию в уставе которой не будет права получать прибыль), которая позволит совместно искать заказы и осуществлять юридическую поддержку.
- **Находить самим себе работу, которая позволит выплачивать достойное вознаграждение.**

Кому это может быть интересно?

Программистам и инженерам

Цели сообщества:

- Находить самим себе работу по IT специальностям, не привязанную к офису.
- Поддерживать друг друга и растить компетенции, брать наставничество.
- Помогать в устройстве на работу, поддержка на работе первое время.
- Получение как активного, так и пассивного дохода от совместных проектов.
- Возможность общаться на своем языке и поддерживать свою культуру.

Задачи союза:

- Привлечение маркетинговых команд, просмотр результатов, выбор лучших (устанавливаем жесткие KPI).
- Помощь в трудоустройстве, организация mock-интервью, выдача референсов, юридическая помощь.
- Предложение стартапов внутри сообщества, организация команд, привлечение финансирования, маркетинговая и юридическая поддержка.

Предполагаемые схемы работы

Поиск и работа с клиентами:

Поиск клиентов предполагается на основе компетенций программистов – как банальная веб-разработка, разработка мобильных приложений, десктоп приложений, так и CRM систем, управляющих систем, систем безопасности, а также имеющая сейчас ошеломляющий спрос имплементация AI и встраивание чата GPT в различные процессы.

Процесс поиска клиентов:

Поиск клиентов в Америке и Канаде имеет кардинально другие подходы. Мы будем использовать как:

- Маркетинг
- Sales people
- Холодный outreach (*cold calling*)

Так и редко используемые, но приносящие хорошие результаты:

- Выставки
- Тендеры
- Стартапы (*внутренние и внешние*)

Одним из важнейших поставщиком клиентов будут являться **внутренние стартапы**, получившие фандинг или следующий раунд и имеющие возможность расширять команду, нанимая разработчиков. Тут ситуация win-win, так как для стартапов важно не только качество, но и скорость, а для нас важно помочь ребятам обрести стабильность и показать инвесторам рост.

К тому же, огромной долей получения клиентов будет являться **сарафанное радио**. 90% клиентов, обращаясь в ту или иную компанию или к фрилансеру, не разбираясь в технологиях, не могу быть уверены ни в качестве продукта, ни в его работоспособности и, особенно, в возможности дальнейшей его поддержки. Наш союз может это гарантировать, вдобавок предлагая конкурентную цену.

Не стоит сбрасывать со счетов и **наших соотечественников**. По разным данным, сейчас в штатах проживает около 5 миллионов наших соотечественников. Если верить

статистике, 5% из них открывают свои бизнесы (100 тысяч различных бизнесов), которым намного удобнее работать с нами, учитывая наши стандарты качества и простоту донесения информации.

Исходя из огромного опыта, найти менеджеров по работе с клиентами или по продажам гораздо проще, нежели хороших разработчиков!

Предложенная схема работы* :

*будет совместно обсуждена и оптимизирована

- **Распределение заказов:** первоначально будет происходить ориентировка по 1) компетенции, 2) очереди и 3) локации.
- **Контроль:** осуществляется компетентным человеком из другой команды, который проводит *код review* и контролирует сроки.
- **Финансирование маркетинга:** возможен как 1) коллективный сбор, так и 2) привлечение инвесторов.
- **Проблемы и способы их решения:** решены голосованием, но предварительно:
 - **Увод заказов налево:** подписание NDA (*Non-Disclosure Agreement*) – это соглашение о неразглашении конфиденциальной информации, ответственность по закону
 - **Невыполнение в срок:** деньги полученные за заказ будут храниться на счетах союза и выплаты будут производиться поэтапно, с перекрестной ответственностью. В случае невозможности завершить заказ в срок, будут привлекаться другие разработчики с **будущим приоритетом на получение заказов**. Соответственно, люди, которые будут помогать с решением трудностей, будут получать бонусы, как прямые выплаты, так и приоритизацию в заказах.
 - **Отсутствие компетенций:** (см. выше) планируется дополнительный контроль в виде коммитов относительно планов (возможно автоматизировать).
 - **Пропадание:** невозможность связаться. Распространенная проблема, которая решается допустимыми сроками, объективными обстоятельствами (будет решено голосованием).

Лучшие контролеры это коллеги. Они всегда заинтересованы в дальнейшей работе и могут как подставить плечо, так и перейти в другую команду, которая работает в удобном – твоём темпе! Одна из наших ключевых задач – помочь каждому найти ту мини-команду, которая работает в желаемом ритме и разделяет любимые технологии и подходы в работе! Главное, наш Союз позволит выходить на таких крупных клиентов как банки, клиники, страховые компании, ритейлеры и перевозчики.

Участие в стартапах:

Вы наверное заметили, что приложения и системы, которые тут работают по меньшей мере выглядят устаревшими на ~20 лет. Мы можем (обсуждая, взвешивая и оценивая

риски) создавать аналоги или придумывать что-то новое. **Мы сможем изменить все эти сервисы.** Судя по отзывам, на родине у нас многое получалось лучше, чем в Северной Америке. Мы можем привнести сюда **лучший сервис** и сделать жизнь тут чуть-чуть, а может быть и **намного лучше.**

Это имеет очень большую перспективу. Имея проверенных маркетологов и сильных разработчиков, мы без труда сможем привлекать инвестиции. Стартапы которые будут поддерживать сообщество для инвесторов является прозрачными и перспективными. С нами они могут избавиться от большей части рисков, к примеру:

- замораживание проекта,
- отсутствие нужных компетенций,
- провалы в команде в проекте,
- плохие результаты маркетинга.

Время, когда инвесторы вливали в любые компании миллионы и десятки миллионов долларов на стадиях идеи, даже без MVP, уже закончилось. Сейчас развиваться и привлекать деньги смогут по настоящему технически сильные команды.

Одно из важных направлений – это робототехника. Ее, кстати, можно использовать как и хобби, например, участвуя в битве ботов (BattleBots).

Порядок работы с идеями:

Предполагается распределить все стартапы по направлениям в зависимости от интересов разработчиков, основных направлений:

- Веб-сервисы и мобильная разработка (службы доставки, аппойнтмент системы)
- Имплементация AI в различные сферы
- Блокчейн/все связанное с криптовалютами (смартконтракты, биржи, обменники)
- Игры (мобильные игры, игры для консоли и т.д.)
- Робототехника и биоинжинеринг

Общая схема:

- **Выбор партнеров:** лучшим вариантом искать партнеров – это во время работы, общения в общих чатах или на совместных ивентах/корпоративах.
- **Руководители (при необходимости):** будут выбираться из команды, учитывая опыт и компетенции.
- **Распределение долей:** мы создадим базовое соглашение, позволяющее вам легко определять доли или опционы, пропорциональные вашему участию в проекте. По Вашему желанию может быть скорректировано.
- **Привлечение инвестиций и порядок работы с инвестициями:** так же будет прерогативой союза. Мы будем стараться привлекать отраслевых (инвесторов в “теме”) для упрощения взаимодействия.
- **Маркетинг в стартапах:** будут использоваться лучшие команды нашего союза, что исключает дополнительные маркетинговые ошибки (команды будут многократно

проверены и отобраны), а также многократно сократит траты на первых этапах стартапа, когда это наиболее важно.

Проблемы:

- **Охлаждение интереса:** в начале цикла, середине, в конце! Считаю разумным прописать выход членов заранее, а также предусмотреть различные опционы (в зависимости от срока и практических результатов работы в проекте).
- **Неисполнение или частичное неисполнение задач:** необходимо прописать заранее и оставить возможность решать вопрос голосованием всей команды.
- **Воровство кода:** защищается законом, подписанием NDA, так и технической защитой (*технический контроль доступа ко всей кодовой базе проекта*).
- **Воровство идей:** без должной реализации не имеет никакого смысла.

Многие из Вас, наверное, участвовали в стартапах и проблем там обычно намного больше чем кажется. Это и субъективный угол зрения, и главное отсутствие единомышленников. Времена одиночек прошли и делать стартап сильной командой намного лучше!

Ивенты и совместная работа:

- **Формирование мини-команд:** *изначальное* формирование команд планируется по локальному признаку. Для начала, это будут такие основные места скопления программистов как:
 - San Francisco
 - New York City
 - Los Angeles
 - Seattle
 - Miami
 - Houston
 - Chicago

Далее, при возникновении необходимости, мы можем расширить географию!

- **Участие в союзе программистов:** будет решаться голосованием всеми членами сообщества, на основании простой беседы, которая будет записана на видео. Каждый выбранный член союза далее будет беседовать с кандидатами и так далее. Все записанные интервью будут конфиденциальны и доступны только участникам.
- **Голосования и принятие решений:** предполагаются закрытые и открытые голосования на основе блокчейн, с отправкой результатов на почту. Код будет в открытом доступе и запуск будет производиться, например, в онлайн.
- **Офис или “Удаленка”:** работать будет возможно как удаленно/в коворкингах, так и в офисе. Самое главное — всей команде быть на связи. В случае разной и распределенной команды предполагаются очные встречи 1-2 раза в неделю. Планируется создание центров разработок в местах обитания со свободным посещением и возможностью использования остальным персоналом.

- **Ивенты:** союз будет создавать интересные ивенты для продвижения идей сообщества и набора новых членов. Есть очень интересные ивенты, где мы будем собирать единомышленников. Некоторые мероприятия я бы предпочел избегать, так как большинство ивентов (не буду называть) больше похожи на инфобизнес и несут пользу только его организаторам.
- Предполагаются **корпоративы** для знакомств, повышения мотивации друг для друга и создания крепких команд.

Эпилог

Основой нашего союза предполагается сделать людей пишущих ко. Безусловно, без маркетологов, руководителей направлений, salespeople и т.д. ни один бизнес не взлетит, но мы изменим модель и попробуем привлекать таких людей по необходимости. Может быть программирование, как предсказывают многие лидеры отрасли, превратится в чистый “промт-инжиниринг”, но очень важно, чтобы продукты, которые мы будем создавать, мы делали с глубоким пониманием и ответственностью!

Вступайте в наш союз! Вместе мы попадем на совсем другой уровень!

JOIN US